**Jak wyeksponować baterie w sklepie, aby zwiększyć ich sprzedaż?**

**Baterie to jedne z produktów, które z natury są kupowane pod wpływem impulsu. To z pewnością coś co każdy ma w swoim domu, choć może nie do końca zdaje sobie z tego sprawę! Jak wyeksponować baterie w sklepie, aby zwiększyć ich sprzedaż, a tym samym poprawić zyski?**

**Jak wyeksponować baterie w sklepie, aby zwiększyć ich sprzedaż? Wskazówki**

Baterie są produktem, który znajduje się w każdym gospodarstwie domowym. Z pewnością znajdziemy przynajmniej kilka urządzeń zasilanych bateriami, choć nie zdajemy sobie z tego sprawy. Piloty, zabawki dla dzieci czy zegary - to tylko kilka z przedmiotów napędzanych bateriami. Producenci oraz marketingowcy zastanawiają się **jak wyeksponować baterie w sklepie**, aby zwiększyć ich sprzedaż. Sprawdź!



**Jak wyeksponować baterie w sklepie, aby klient je zauważył?**

Baterie same w sobie są nieduże i dobrze prezentuje się przy kasie. Dlatego należy zastanowić się, [jak wyeksponować baterie w sklepie](https://www.asmsalesforce.pl/okiem-eksperta-pawel-wasko-dla-hurt-i-detal-o-ekspozycji-baterii/). Dobrze zlokalizowane przypominają o potrzebie zakupu, z której klient nie zawsze zdaje sobie sprawy. Często kupujący potrzebuje pomocy w doborze odpowiedniego modelu. Zwykle wybierane są produkty lepsze jakościowo, a cena odgrywa drugoplanową rolę.

**Odpowiednia ekspozycja baterii w sklepie!**

Na rynku występują baterie w różnych rozmiarach. Najczęściej wybierane są paluszki - typu AA oraz małe paluszki - AAA. Ważne jest, aby wiedzieć *jak wyeksponować baterie w sklepie*. Towar ten jest kupowany pod wpływem impulsu i nagłej potrzeby. Zwykle nie wybieramy się do sklepu z zamysłem kupienia tylko i wyłącznie baterii. Dlatego warto je wyeksponować na stojakach przy kasie, które zwrócą uwagę klienta!